

深度解析第三代蓝电 E5 PLUS，12万级家用插混SUV选它准没错

来源：陈建启 发布时间：2025-11-23 17:48:13

最近一段时间，不少打算购置插电混动 SUV 的朋友都在讨论，有没有一款车型能够平衡日常代步的低成本、周末或假期出行的空间需求，同时价格上又不会带来太大压力。11月1日，第三代蓝电 E5 PLUS 正式开启预售，此次共推出两个配置版本，分别是纯电续航达 230 公里的超长续航版 Ultra，以及具备四驱性能的标准续航版 Ultra，两个版本的预售价均为 13.98 万元。此外，官方还推出了限时换新政策，消费者可以以 11.98 万元的价格入手超长续航版，将一台续航表现突出的插混 SUV 纳入考虑范围。

蓝电E5 PLUS最低售价：9.98万起图片参数配置询底价懂车分3.77懂车实测暂无车友圈1.5万车友热议二手车8.38万起 | 5辆

这款新车主要围绕三个核心方面进行产品定位：一是 230 公里的纯电续航能力，覆盖多数城市通勤场景；二是搭载电混全时四驱系统，提升复杂路况适应力；三是强调座舱空间布局与实用性，满足家庭用户对“移动生活空间”的期待。这些特点恰好回应了许多用户在续航里程与多场景用车方面的实际需求。配合预售阶段提供的多项购车权益，在 12 万元价格区间的插混 SUV 市场中，这款车展现出了不错的综合竞争力。



对于许多选择插电式混合动力车型的用户来说，核心诉求正是在于兼顾经济性与便利性：日常通勤希望能尽量用电，以降低使用成本，同时又希望避免纯电动车可能带来的里程焦虑。

但倘若车辆的纯电续航里程过短，就需要频繁充电，反而会增添不少麻烦。这次推出的第三代蓝电 E5 PLUS 中的 230公里超长续航版，正是将纯电续航能力作为了一个重点。在这个价位区间，能将纯电续航做到200公里以上并不多见，这为日常城市用车提供了更大的纯电行驶范围。

除了续航数字本身，实际的充电体验也同样关键。新车在充电效率上进行了优化，配备了双充电口，并且充电功率有了显著提升，据称相比前代提升超过一倍。具体来看，两驱车型的最高充电功率可达28千瓦，四驱车型则能支持到50千瓦。这意味着无论是使用家庭充电桩进行常规补能，还是在户外使用公共直流快充桩，都能在较短的时间内完成电量补充，提升了使用的便捷性。

此前，蓝电品牌曾连续举办过两季“黄金右脚”纯电续航挑战赛，吸引了近千名真实用户参与。在第二季的赛事中，参赛车辆的平均续航达成率达到了官方数据的128.26%，最佳成绩甚至超过了200%。这种大规模的用户实测结果，比单纯的实验室数据更具说服力，也直观地反映出车辆在实际使用中，其续航能力不仅“不虚标”，甚至常常能给用户带来超出标称值的惊喜。



将这样的续航能力放到日常使用场景中，其便利性就更为明显。对于大多数城市用户而言，每日的通勤距离通常在30至50公里之间。这意味着，拥有230公里纯电续航的车辆，完全可以实现“一周一充”的用车节奏。这与早期那些纯电续航仅几十公里的插混车型形成了鲜明对比——车主无需再频繁地寻找充电桩，为电量焦虑。节省下来的，不仅是可观的燃油费用，更是宝贵的时间和精力，让用车真正回归到为生活提供便利的本质。

首先在日常能耗方面，在纯电模式下行驶，每公里的能源成本可以低至几分钱，相比传统燃油车，长期累积下来能节省一笔非常可观的费用。其次，在购车环节，它的价格定位也颇具吸引力。与市场上同样具备200公里以上纯电续航的车型相比，第三代蓝电E5 PLUS(图

片|配置|询价)的顶配版本在限时权益下的入手门槛非常有竞争力。更重要的是，一项容易被忽视的关键优势在于政策层面。根据现行的国家规定，纯电续航里程超过一定标准的插电混动车型可以免征车辆购置税。有迹象表明，未来这项政策的优惠门槛可能会提高，那些纯电续航较短的插混车型或许将不再享受优惠。而这款车凭借其230公里的长续航，预计将继续符合政策要求，这意味着购车时能直接省下一笔数额不小的购置税，对于精打细算的家庭用户来说，这无疑是一个重要考量因素。因此，对于预算有限，同时又非常看重长期持有成本的消费者而言，这样的“长续航”与“亲民价格”的组合，确实在很大程度上缓解了购车和用车时的双重压力。



此次推出的四驱性能版，其搭载的智能电混全时四驱系统，在12万元级别的插混SUV市场中确实颇具特色。这套系统基于P1+P3+P4的三电机架构打造，前后双电机的综合功率和扭矩输出带来了相当不错的加速性能，其零百加速成绩跻身6秒级别，动力响应直接迅速，能够满足用户对驾驶乐趣的一定需求。全时四驱的价值，更体现在提升行车的主动安全性与复杂路况的适应性上。例如，在雨天或湿滑路面上行驶时，系统能够智能分配前后轮的动力，有效增强轮胎的抓地力，提升车辆操控的稳定性，让驾驶者更有信心。即便是在电池电量较低的情况下，四驱功能也不会缺席，保证了动力输出的持续可靠性。

此外，车辆底盘也进行了针对性升级，采用了结构更优的五连杆独立后悬挂，并配备了能根据路况自动调整阻尼力的FSD自适应悬架系统。这些改进共同作用，使得车辆无论是在城市铺装道路，还是在郊外略有颠簸的非铺装路面上行驶，都能更好地控制车身姿态，有效过滤路面振动，为前后排乘客提供更为平稳、舒适的乘坐感受。对于有轻度越野需求，或喜欢周末自驾露营的家庭来说，这样的性能配置无疑扩展了车辆的出行场景。

我们再来聊聊这款车在功能场景化方面的一些思考，也就是它所强调的“移动生活空间”概念。如今，越来越多的家庭热衷于周末短途出游，但传统车辆往往只承担交通工具的

角色。若想在户外实现简单的餐饮、休息，需要携带大量额外装备，不仅繁琐，收纳也成了问题。这款车尝试将一些高频的户外生活场景，通过原厂设计直接集成到车内。这些功能并非后期加装的第三方配件，而是作为整车的一部分进行设计、测试并享受质保，在安全性和适配度上更有保障。

具体来看，它主要围绕几个核心场景展开：便捷的“移动厨房”：后备箱巧妙地内置了双嵌入式电磁炉，无需外接电线，点火即可使用。无论是想煮一锅热气腾腾的火锅，还是简单煎烤，都非常方便。食材和厨具可直接存放在车内，省去了搬运的麻烦。舒适的“休憩空间”：将后排座椅放平后，车内预置的充气床垫可在大约一分半钟内一键充气完成，快速变身一张平整的休憩大床。无论是午间小憩还是偶尔的户外过夜，都能提供一个相对舒适的躺平空间。灵活的“娱乐影厅”：车顶隐藏了投影设备，配合下拉式的幕布，无论是在车内还是朝向车外，都能迅速营造出一个私人的观影区域，为家庭出游增添乐趣。贴心的“随行茶吧”：甚至在前排中控区域内置了一体式即热饮水机，支持多档水温调节，只需几秒即可提供热水，满足途中泡茶、冲咖啡或为孩子冲泡奶粉等即时需求。

这些场景化功能通常以选装包的形式提供，用户可以根据自身需求灵活选择。例如，包含基础休憩和娱乐功能的套餐，或涵盖更全面场景的旗舰套餐。值得称道的是，所有这些专用套件在使用完毕后，都能被妥善收纳回车辆原有的储物空间内，不会侵占日常的载物空间，也不会影响儿童安全座椅的安装。这种设计力求在拓展生活场景的同时，不影响车辆作为日常通勤工具的本职工作，在功能性与实用性之间寻求一种平衡。

在品质把控上，第三代蓝电E5 PLUS(逛导购)强调了其与赛力斯集团共享的制造标准与供应链体系。在生产环节，工厂引入了AI智能检测系统，对生产线进行实时监控，并对下线车辆进行多项模拟真实路况的测试，旨在确保从零部件到装配工艺的稳定性。同时，通过“一车一档”的质量追溯机制，使生产流程更加透明化。值得参考的是，其前代车型在第三方汽车质量评价平台的新能源中型SUV榜单中，曾多次位列前列，这从市场反馈的角度为其可靠性提供了一定的佐证。对于计划一辆车使用多年的家庭而言，扎实的制造工艺通常意味着更少的故障困扰和更低的后后期维护成本。

在智能化方面，车辆搭载了集成豆包AI大模型的语音交互系统。在实际驾驶中，用户可以通过自然对话的方式指令车机执行功能，如调节空调、设置导航或播放音乐。该系统支持连续且可被打断的语音指令识别，无需每次发出指令前都重复唤醒词，交互逻辑更接近日常对话。例如，一次性说出“感觉有点闷，打开车窗并播放点轻音乐”，系统也能准确理解并执行复合任务。

此外，这套AI系统还整合了一些场景化服务功能，如可根据用户偏好推荐行程的“旅游助手”、能进行简单文案创作的“创作助手”，以及提供影音推荐和车辆养护建议的专项助手。车机系统也接入了包括抖音、头条在内的内容生态，并兼容官方CarPlay、酷狗音乐及

高德地图等常用应用，试图在车载娱乐与导航的便利性上满足多数用户的日常需求。

对于家庭用户而言，良好的辅助功能能在长途出行和日常泊车等场景中有效减轻驾驶负担。这款车在智能辅助驾驶系统中采用了地平线J3计算方案，并配备了包括雷达与摄像头在内的多个高精度感知硬件。其实现的功能侧重于一些实用的高频场景。例如，在高速公路等结构化道路上行驶时，系统支持拨杆变道功能。当驾驶者打下转向灯，车辆会主动探测相邻车道的前后环境，在判断条件安全后，便能辅助完成自动变道，减少了驾驶员手动操作的方向和力度。另一个实用性较强的功能是APA自动泊车系统。在面对一些空间狭小或难以停入的车位时，系统可以接管方向盘、油门和刹车，辅助车辆驶入车位，这对于新手驾驶员或是在拥挤的城市环境中停车，能提供不少便利。总体而言，这些辅助功能并非追求完全自动行驶，而是着眼于解决实际驾驶中的具体痛点，旨在提升操作的便捷性与行车的安全性。

最后来详细看看本次预售阶段提供的各项权益。这些政策设计得比较具体，旨在从购车、用车到长期保障等多个环节，为消费者提供切实的支持。首先是“定金膨胀礼”，这相当于一项直接的购车优惠。您只需支付1000元意向定金，在最终结算车款时便可直接抵扣10000元，相当于一步到位节省了9000元的购车预算。

活动详情请咨询当地经销商

其次是覆盖面较广的“换新礼”。无论您目前拥有的是哪个品牌的车辆，参与增购或换购都能获得相应补贴。具体来看，非本集团品牌车主可享11000元补贴；若是赛力斯集团旗下品牌车主，补贴金额为12000元。特别值得一提的是，如果已是蓝电E5系列的老用户，增换购补贴最高可达20000元，这体现了对老车主持续信赖的重视。

在“金融礼”方面，官方提供了灵活的低息购车方案，有助于缓解用户的一次性支付压力。除了价格优惠，还有提升用车体验的“升舱礼”，免费赠送价值5000元的15.6英寸后排娱乐屏，能为后排乘客（尤其是家庭用户中的孩子）在长途旅行中提供更多的娱乐选择。在用户尤为关心的安全与长期保障方面，权益也颇具诚意：电池安芯礼：针对首任非营运车主，提供了关于电池安全的郑重承诺：若因电池自身原因发生自燃，将直接更换同款新车并额外补偿5000元，旨在从根本上打消用户对电池安全的后顾之忧。终身保障礼：此项权益着眼于车辆的全生命周期。首任非营运车主可享核心三电系统终身质保、终身免费道路救援、终身免费基础流量，更包含了终身免费基础保养服务。同时，整车终身质保也开放限时折扣购买。这套组合权益将显著降低车辆长期的维护和使用成本。

活动详情请咨询当地经销商

需要特别注意的是，以上所述预售价及相关权益均针对5座版车型。如果您的家庭出行场景更需要7个座位，那么选择7座版本则需在5座版基础上增加4000元预算。总体来看，这套预售权益体系从近期的购车现金优惠、金融支持，到远期的用车保障和成本控制，都展现出了吸引力和实用性。

蓝电E5 PLUS最低售价：9.98万起图片参数配置询底价懂车分3.77懂车实测暂无车友圈1.5万车友热议二手车8.38万起 | 5辆

活动详情请咨询当地经销商

综合来看，这款车在12万元级别的插电混动SUV市场中，确实呈现出比较清晰的产品定位和竞争力。其核心优势在于，试图以相对亲民的价格，为用户提供“越级”的体验。230公里的超长纯电续航，旨在让日常通勤最大限度地实现低成本纯电行驶，有效减少充电频率和燃油消耗。电混全时四驱系统的加入，则满足了用户对更强动力性能和更佳复杂路况通过性的需求，这在同价位车型中并不多见。而“轮上三室一厅”的场景化功能设计，则直接回应了当前家庭用户对户外休闲、自驾出游的新兴需求，提升了车辆的生活属性和趣味性。此外，依托赛力斯集团的制造与供应链体系，为其产品品质提供了一定背书。再加上预售期间推出的涵盖定金膨胀、置换补贴、金融政策乃至长期保养保修的多重权益，进一步增强了其整体性价比。

对于购车预算在12至15万元区间，尤其注重车辆的经济性、实用功能拓展和长期使用可靠性的家庭用户而言，第三代蓝电 E5 PLUS 无疑是一个值得纳入考量的选项。目前新车预售已经启动，如果您对这款车感兴趣，最直接的方式是前往当地的蓝电用户中心进行实地看车和试驾，通过亲身体验来评判它是否能够满足您对家庭出行的期待。

HTML版本：[深度解析第三代蓝电 E5 PLUS，12万级家用插混SUV选它准没错](#)